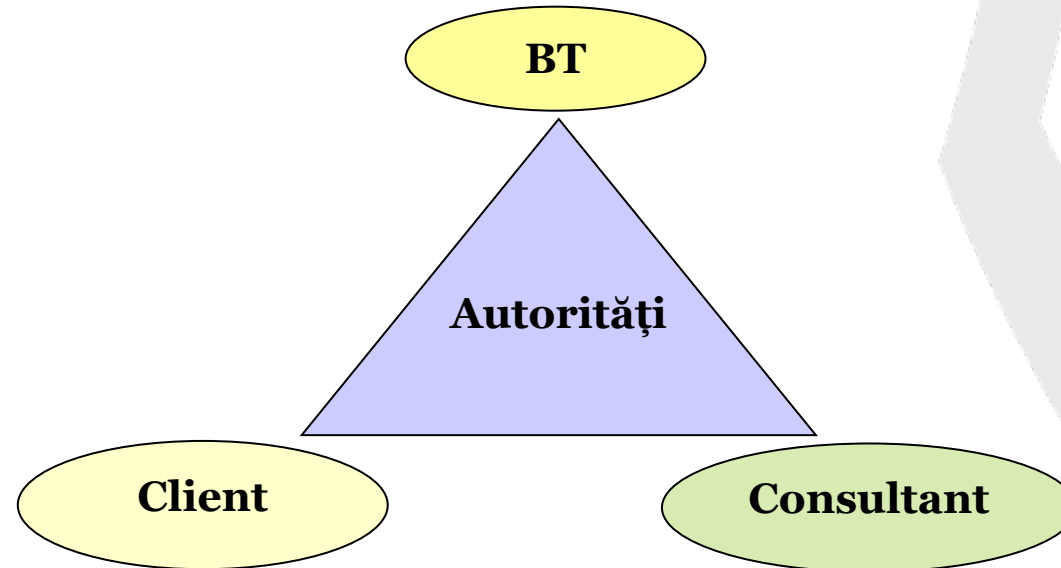


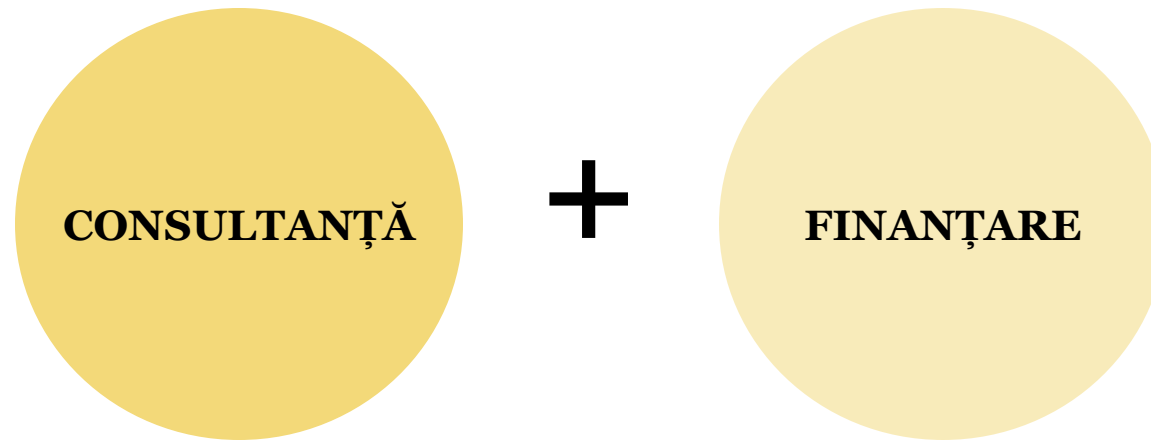
# SOLUȚII PENTRU FINANȚAREA PROIECTELOR CU FONDURI EUROPENE



# PLATFORMA BT ÎNSEAMNĂ PARTENERIAT ÎNTRE:



# PLATFORMA BT CUPRINDE:



# RELAȚIA CU BANCA

1. Inițiați contactul cu banca încă din faza de idee a proiectului

- Banca oferă consultanță pentru:

- a). Identificarea tuturor surselor de finanțare pentru proiectele investiționale
- b). Consultanță preliminară pentru accesarea lor
- c). Alte servicii dedicate: seminarii de informare

2. Dimensionați proiectul împreună cu banca și consultantul pentru a asigura atât eligibilitatea, cât și bancabilitatea proiectului

- Banca urmărește:

- a). Structurarea finanțării proiectului
- b). Evaluarea financiară a proiectului
- c). Analiza riscurilor
- d). Evaluarea garanțiilor
- e). Îndeplinirea procedurilor impuse de UE

# RELAȚIA CU BANCA

## 3. Finanțarea proiectului

a). Scrisoarea de garanție bancară pentru încasarea avansului, unde este cazul

b). Finanțarea propriu-zisă:

- Credit punte - aferent finanțării nerambursabile, pe o perioadă corelată cu perioada de implementare + 6 luni;  
valoare credit = 100% din finanțarea nerambursabilă;
- Credit de investiții – aferent contribuției proprii, unde este cazul
- Credit pe termen scurt – pentru TVA, dacă este cazul

4. Anunțați banca cu privire la orice neregulă, întârziere sau modificare apărută pe parcursul implementării proiectului

5. Prezentați băncii dosarele de achiziții, Actele Adiționale, Rapoartele de Progres și Raportul Final



# CELE MAI DES ÎNTÂLNITE PROBLEME

- Clientul dorește doar SGB pentru avans
- Clientul dorește finanțare 100% a proiectului
- Clientul susține că are o parte din cofinanțare, dar nu poate să facă dovada
- Clientul nu are garanții (Proiectul în sine nu reprezintă o garanție?)
- Finanțare Lider, finanțare Parteneri – particularități în modul de abordare structură de finanțare

# SUGESTII ÎN ALEGEREA FIRMEI DE CONSULTANȚĂ

1. Experiență în domeniul finanțărilor nerambursabile
2. Acreditări: studii superioare, traininguri
3. Istoric bun în implementarea proiectelor cu finanțare nerambursabilă
4. Experiență pe domeniul privat: microîntreprinderi/IMM/firme mari
5. Servicii complete: scrierea + implementarea proiectelor

# AVANTAJE COMPETITIVE

**CONSULTANȚĂ**

+

**CREDITE**



- ✓ **Flexibilitate**
- ✓ **Convenție FNGCIMM**
- ✓ **Răspuns în 10 zile**



# CE NE DORIM PRIN ACEST PROIECT:

- Acces mai rapid și mai simplu la bani europeni
- Îmbunătățiri în procesul absorbției banilor europeni
- Să demonstrăm, în continuare, că suntem:



*Banca oamenilor întreprinzători*



# Vă mulțumesc!

Teodora Botiș  
Departament Programe Europene  
Banca Transilvania, Centrală, Cluj-Napoca  
teodora.botis@btrl.ro

